

報道関係者各位

2016年7月20日

大塚家具 ヤマネホールディングスとの業務提携により広島市での販売を開始

総合インテリア販売の株式会社大塚家具(本社:東京都江東区、代表取締役社長:大塚久美子 以下当社)は、戸建注文住宅設計・施工のヤマネホールディングス株式会社(本社:広島県広島市、代表取締役社長:山根誠一郎 以下ヤマネホールディングス)と業務提携契約を締結し、従来当社店舗のなかった広島エリアでの販売を開始します。

1.業務提携の内容

当社はヤマネホールディングスに商品とともに店舗運営のノウハウを提供、ヤマネホールディングスは新たに開業する家具インテリアショールーム「DEJIMASTOCK」(デジマストック)で販売を行います。

商品構成についても当社が参画し、3フロアで扱う1,000点以上の商品のうち、約95%を当社商品で展開。販売価格も当社と同価格とし、最低価格保証も行います。

店舗スタッフ向けの研修も当社が行う他、カタログやPOP、販促物の供給も行います。

お客様への商品のお届けについても当社の全国6カ所の配送センターが同条件で行い、「DEJIMASTOCK」開業に向けて、広島市近隣エリアについては無料配送エリアを拡大します。

2.業務提携の趣旨

当社では、より満足いただける住まいづくりのためには、住宅設計の段階から家具・インテリア計画を並行して進めていただくことが重要と考え、「家具から始める家づくり」を提唱しております。

また、2015年2月に発表した3か年の中期経営計画(2015年～2017年)の柱となる施策の一つとして、当社店舗のないエリアにおいて当社商品・サービスの供給を図るべく、住宅メーカー、百貨店等との提携による販売チャネルの開拓に取り組んでおります。

お客様の家具・インテリアに対するニーズを十分に反映した注文住宅やリフォームの提案を目指すヤマネホールディングスと業務提携をすることにより、従来当社店舗のなかった広島エリアにおいて、ヤマネホールディングスグループの山根木材ホームで戸建住宅を検討中のお客様をはじめ、インテリアコーディネーターなどのプロフェッショナルの方々、家具・インテリアを検討中の一般のお客様に対し、より身近に当社商品をご紹介することが可能になります。

今後も当社は、販売チャネルの開拓に取り組み、より多くの方々の住まいづくりに貢献してまいります。

※「DEJIMASTOCK」の概要は別紙をご覧ください。

※本提携における当社の売上計画は公表しておりません。

《本件に関する報道関係者お問い合わせ先》

株式会社 大塚家具 広報室

TEL:03-5530-5566 / FAX:03-5530-5567

E-mail:koho@idc-otsuka.co.jp

3. 「DEJIMASTOCK」概要

名 称 「DEJIMASTOCK」(デジマストック)

所 在 地 広島市南区出島一丁目21番15号 (ヤマネホールディングス本社敷地内)

営 業 時 間 10時30分～19時 (水曜日定休)

開 業 日 2016年10月1日(土)

展示商品数 1,000点以上

「DEJIMASTOCK」は、所在の“出島”と“ストック”(倉庫)を改築したショールームであることから命名しました。出島は、県内唯一の国際拠点港湾として、広島と中国地方、そして世界を繋ぐ重要な物流拠点となっています。そのインダストリアルな雰囲気はどこか海外の倉庫街を連想させる面白さがあり、一方で美しい瀬戸内の風景を楽しむ事もできます。「DEJIMASTOCK」は、魅力的な家具インテリアの品揃えで、出島から広島地域、そして世界へ、インテリアデザインの魅力を発信します。



新ショールームロゴ



完成イメージ(右手建物)



完成イメージ(店舗入口)